

Energie **Comment Afrikaia veut démocratiser le gaz de ville**

Afrikaia Gaz vient de dévoiler sa nouvelle offre de GPL Canalisé. Grâce à celle-ci, l'entreprise, déjà leader de son marché au Maroc, entend asseoir sa domination sur la fourniture de gaz aux particuliers, aux professionnels et aux industriels. **PAR KARIM TOUACH**

Cette offre de GPL en réseau canalisé, s'adresse aux complexes résidentiels, aux professionnels et aux industriels. Elle leur permet de bénéficier d'un approvisionnement en gaz à partir d'une cuve commune, ce qui limite considérablement les frais. Ces derniers disposent ensuite de compteurs individuels. « Grâce à un stockage mutualisé et une distribution multiple via la tuyauterie, cette solution procure un gain d'espace et permet au promoteur d'éviter les contraintes liées à l'implantation des citernes individuelles », assure Hicham Zity, directeur technique d'Afrikaia Gaz.

Une solution pratique

En plus de l'utilisation traditionnelle pour des besoins de cuisson, d'eau chaude et de chauffage individuel, cette solution peut aussi être intégrée dans un système de chauffage collectif. Elle cadre parfaitement avec les besoins des industriels et des professionnels, notamment dans le domaine de la restauration. Elle permet une simplicité d'utilisation en s'affranchissant des bonbonnes que l'on doit changer régulièrement. Pour les nouveaux projets de construction, le stockage est installé dans une propriété commune

annexe au projet. « Enterrée et avec des canalisations d'approvisionnement souterraines, la citerne s'installe facilement et épouse parfaitement le paysage », ajoute le responsable. La capacité et le volume de gaz nécessaires conditionneront l'espace à réserver à cette installation. Il existe des distances réglementaires et des conditions d'aménagement à respecter pour une exploitation en sécurité. La solution est livrée « clé en main » par l'entreprise. Cela va « de l'étude technique, à la réalisation, en passant par l'installation physique des citernes de gaz, la fourniture, la pose et le raccordement des compteurs ». L'entreprise assure aussi l'approvisionnement, la sécurité des installations et leur maintenance, ce qui offre une grande souplesse à l'utilisateur final.



Afrikaia Gaz entend asseoir sa domination sur la fourniture de gaz aux particuliers, aux professionnels et aux industriels.

Les promoteurs intègrent les frais d'installation dans le prix de vente des biens immobiliers comme c'est le cas aujourd'hui pour les installations de climatisation ou de chauffage centralisés.

L'offre est déjà disponible

Cette solution est déjà opérationnelle. Elle équipe une usine de Maghreb Steel, le complexe résidentiel « Les Jardins de l'Océan », ainsi que trente-quatre restaurants au sein du Morocco mall. Afrikaia Gaz se rapproche des architectes et des donneurs d'ordres afin qu'ils puissent intégrer ce type d'installations dans leurs projets. Ces dernières séduiront plus aisément les professionnels et les industriels, grâce à leur souplesse d'utilisation et à leurs coûts réduits. Cela devrait être moins évident pour les clients résidentiels. En effet, les prix du gaz fourni sont indexés sur ceux du propane. Or, ce dernier n'est pas subventionné, comme le sont les bouteilles de butane que l'on utilise aujourd'hui, ce qui ne manquera pas de représenter un sérieux handicap dans ce segment. Mais le client « ne paie finalement que ce qu'il consomme avec une facturation a posteriori au lieu de payer la totalité de la quantité livrée », assure le directeur. ■